



Értékesítési technikák mesterfokon

Ha más eredményt vársz – másképp kell tenni, mint eddig

- *Eladunk vagy értéket képviselünk*
- *A fogyasztók, vevők döntésének logikája - ma*
- *Mivel támogassuk vevőinket a jó döntéshez- a referenciák*
- *Mivel és kivel hasonlít össze a vevő*
- *Ki nyer az összehasonlításokban*
- *A versenytársak világa*
- *A vevők érzékenységét növelő tényezők és kezelésük*
- *A jó vagy az olcsóbb nyer*
- *Készüljünk a „nem”re és ha a vevő másokkal elégedett*
- *Hogyan nyerhető el a vevők elégedettsége*
- *és miként tehetjük őket „nagykövetünké”*

Akitől mindezt megtudhatod

Tonk Emil

Még ennél is többre vagy kíváncsi?

Akkor készülj, mert tréning alatt **Te is felteheted** a témával kapcsolatos **kérdéseidet.**

Időpont

2014. október. 14. kedd 16.30 – 20.00

Helyszín

*Halis István Városi Könyvtár
8800 Nagykanizsa Kálvin tér 5.*

Belépőjegy

6000 Ft (áféval)

Érvényes könyvtári tagsággal rendelkezők részére: 4.000 Ft (áféval)

Csoportos kedvezmény

Minden fizetett 5 jegy után 1-et ajándékba adunk

Jegyrendelés

<http://www.tonkemil.hu/uzletipodium-nagykanizsa.php#belepo>

Jegyek a helyszínen az előadás előtt is válthatók.